

“精准+特惠” 汇聚中华力量助力扶贫攻坚

保险业是扶危济困的行业，直接面对最广大的贫困人口和弱势群体，做好扶贫工作是当前保险业的一项重大政治任务，是保险参与社会管理的重要职能体现。作为一家成立至今已有31年历史的国有大型保险公司，中华财险始终牢记肩负的社会责任，在不断扩大保险覆盖面、完善保险服务、努力为社会大众提供风险保障、发展壮大自身的同时，坚持不懈的致力于助学、扶贫等社会公益事业。今年以来，中华财险更是把保险扶贫作为公司的一项重要工作来抓，通过多项举措助力扶贫攻坚工作向深入推进。

积极开展农业保险 解决因灾致贫问题

近年来，中华财险积极开展农业保险，创新农险产品，扩大农业保险覆盖面，满足贫困农民多样化、多层次的保险需求，切实提高农户的保险保障水平，解决因灾致贫问题。

中华财险起源于新疆，起家于农业保险，农业保险一直是公司的特色经营险种，目前农险业务规模位居全国第二。截至2016年底，中华财险已经累计为2.23亿农户提供了近14000亿元的农业保险风险保障服务。通过政策性农业保险的保障兜底作用，为贫困户提供保险支持。每年为广大农民提供近3000亿元的风险保障，为贫困地区农业生产、稳定农民生活、服务农村经济做出了积极贡献。

例如在甘肃清水县，中华财险承保当地的政策性马铃薯和小麦，为全县贫困户建档立卡，做到应保尽保。2016年共向参保的13670户精准扶贫户赔款164.93万元，户均赔款120.39元，其中1200户精准扶贫特困农户累计赔款6.41万元，为政府通过农业保险保护和扶持地方特色产业发展提供了及时的风险补偿，获得了产业大户和各级政府的肯定和好评。

典型案例：山东聊城黑驴保险扶贫项目

山东聊城是东阿阿胶产业链聚集区，随着阿胶的价值回归，黑毛驴养殖产业迎来发展良机。为扩大黑毛驴养殖规模，拓展农民增收路径，聊城市相关部门出台《关于聊城市养驴产业发展的实施意见（2015-2019）》，规划现代养驴产业发展，计划利用5年时间，全市驴存栏量发展到100万头，年出栏量40万头，规模饲养占比达到40%，使聊城成为全国最大的驴生产基地。为推动金融精准扶贫，聊城市金融办引导辖区内保险机构围绕聊城市养驴扶贫五年行动计划积极开展黑毛驴特色养殖保险业务。

中华财险积极配合当地政府产业发展规划，充分发挥产品创新优势，制定了全国范围内的首个针对黑毛驴养殖的保险条款，为活体抵押物申请贷款提供风险保障，缓解畜牧业融资难。通过在聊城地区内逐步推广，带动了黑毛驴养殖户脱贫致富，为保险支持产业扶贫探索一条新路。

黑毛驴特色养殖保险业务主要为黑毛驴在饲养过程中因疾病或意外死亡造成的损失提供风险保障。从2015年1月份首次承保至2017年5月，中华财险山东聊城中心支公司共承保存栏黑驴30220头，提供风险保障1.96亿元，将整个养驴产业链条的风险降到最低。通过黑毛驴养殖保险的推出，潍坊银行、齐鲁银行都与中华财险建立了良好的业务合作关系。从2015年1月起，银行没有出现过任何一起贷款违约事项，养殖合作社诚信度不断提高，银行和养殖合作社实现了良性互动，保险在

其中发挥了稳定器的重要作用。

“给黑毛驴上保险，这种做法在全国是首创，在推动精准扶贫方面发挥重要作用”，聊城市保险行业协会秘书长刘永考接听“市长热线”时给予充分肯定。在2016年10月24日召开的聊城市金融扶贫工作推进会上，聊城市委领导赞赏中华财险进行了金融精准扶贫的有益探索。

探索“精准扶贫+财银保”模式 提供脱贫金融“活水”

中华财险积极探索“精准扶贫+财银保”模式，支持当地新型经营主体及扶贫产业发展，为贫困户脱贫致富提供源源不断的金融“活水”，提高贫困人口获取信贷资金发展生产能力。

中华财险与东方邦信、京东金融、蚂蚁金服等金融机构建立合作。在湖南分试点开展了“精准扶贫新型农业经营主体贷款保证保险”业务，目前在全省51个贫困县开展，以创新的方式将政府、银行、保险、新型农业经营主体有机结合，坚持“资金跟着扶贫对象走，扶贫对象跟着能人走，能人和扶贫对象跟着产业项目走，产业项目跟着市场走”的原则来优化农村经济融资难、融资贵等问题，审批通过8590万，银行放款6829万，为99个新型农业经营主体提供了融资保证，带动扶贫近2000人，推动产业脱贫工作的落地发展。

在河南，与京东金融合作，以当地龙头养殖企业汇源(濮阳)羊业有限公司为核心，通过贫困户贷款养殖和产业辐射，带动



中华财险“关爱未来”北川关爱行动。

当地贫困户发展。

主要模式为贫困户在京东申请贷款，中华财险提供信用保证保险，贫困户获得融资后购买幼羊及饲料，以合作社为单位，在汇源羊业提供的养殖区域进行统一养殖，统一管理，后期通过汇源羊业销售渠道进行销售，贫困户也通过参与企业养殖，种植苜蓿等方式实现增收。截至目前，中华财险给濮阳梨园乡522户贫困户提供脱贫养殖资金2775万元，预计两年内能带动贫困户脱贫。

2016年10月份，中华财险与河北省承德市丰宁县相关部门及当地承德缘天农牧集团有限责任公司创新合作模式，通过政府、金融、保险、农业产业龙头等资源要素组合，依靠“绿天然”在农牧产业的技术专业优势，共同助力丰宁县建档立卡户实现脱贫，实现“精准扶贫、精准脱贫”。具体模式为：中华财险联合“京东金融”、“绿天然”签署项目合作协议，丰宁县相关部门积极号召当地建档立卡贫困户向“京东金融”借款购置奶牛并携牛入股“绿天然”以获取分红，“绿天然”利用自身专业优势帮助贫困户选购奶牛并以此扩大有机产业经营，并为贫困户借款提供资产抵押，为贫困户

购买贷款保证保险、奶牛养殖险、借款人意外险，同时，丰宁县政府一次性缴纳风险保证金2000万。到目前为止，该项目已向237户贫困户出具保单并发放贷款，放款金额达到3100万元。同时，中华财险还在努力地为政府相关部门引入电商平台，为农产品走出贫困大山插上翅膀。

精准扶贫+健康保障 发挥保险社会保障兜底功能

中华财险积极参与国家医疗保障体系建设，将精准扶贫与健康保障紧密结合，切实解决困难群众因病返贫问题，发挥保险社会保障兜底功能。

2017年2月27日，中华财险湖南分公司与湖南省相关部门签订战略合作框架协议，发挥保险在脱贫攻坚工程上支持和促进作用。根据合作协议约定，双方将重点支持全省51个扶贫开发工作重点县以及有建档立卡贫困人口的面县，实现贫困人口保险全覆盖。此次合作将为全省建档立卡贫困人口提供人身意外保险、大病补充保险、产业保险、贷款保证保险、农业保险等在内的综合保障保险产品。目前，“扶贫特惠保”为全省10.6万贫困户提供542亿元风险保障，对贫困户家庭成员分别给予人身意外保险、大病补充保险、产业保险等方面较高的保障，提升贫困户得到实实在在的实惠，提升了贫困家庭综合保障水平，兜住民生底线，发挥了保险在助力脱贫攻坚方面的作用。

典型案例：四川阿坝、甘孜州大病保险扶贫项目

四川省阿坝州地处四川

发挥先进模范作用 构筑帮扶保护伞

中华财险鼓励各级机构到脱贫攻坚战场上大显身手，发挥先进模范作用，切实帮扶贫困户脱贫致富。

中华财险积极响应相关部门印发的《关于在贵州建设“保险助推脱贫攻坚”示范区的实施方案》(保监发[2016]59号)的号召，于2017年5月24日，与贵阳市相关部门签订了战略合作协议，并在协议签署现场向贵阳捐赠人民币20万元用于支持当地扶贫工作。

公司先后选派优秀党员干部赴四川通江县、南江县、平昌县等3个贫困县，深入贫困村担任驻村干部，实地开展精准扶贫工作。自开展扶贫工作以来共拨付帮扶资金40余万元，通过保险保障的乘数效应，为村民构筑了帮扶保护的“保护伞”。

典型案例1 华南(贵阳)电销中心脱贫帮扶项目

中华财险贵州分公司于2017年5月24日与贵阳市相关部门签订了战略合作协议。战略合作协议签署后，中华财险积极推进华南(贵阳)电销中心的落地和发展，并将以此为契机，充分发挥电销中心在吸纳就业、人才培养等方面的优势，助推精准扶贫。中华财险与贵阳市相关部门紧密配合，深入贫困地区开展就业宣传，在贵州全省范围内的贫困县公开招聘员工，力争解决3000个贫困家庭学生的就业岗位。同时，对政府认定的贫困大中专院校学生、贫困待业青年等适当放宽条件进行录用，并在食宿方面给予补助。中华财险还深入贫困地区，开展常态化的扶贫慰问工作，逢年过节对录用的贫困员工家庭进行实物捐赠及慰问。

典型案例：四川绵阳“两保一

户”综合保障保险

四川攀枝花“扶贫保”项目 四川绵阳为北川县2884户建档立卡贫困人口提供一揽子风险组合保障，包括家财险和责任险的组合保障项目，体现了“识真贫、扶真贫、真扶贫”的精准精细要求，丰富了扶贫攻坚下“绣花”功夫的市场化合力。四川阿坝推出“两保一”综合保障保险，单一险种为产品串联，为全县3000余名低保户、五保户、贫困户提供房屋险、意外险、医疗险、失能险、种植险、养殖险等10余个产品的风险组合保障。每人年保费300元，就可享受最高上百万元保险保障。“两保一”保险既保人也保物，还要为群众受灾提供救助补贴。

2017年6月29日，四川攀枝花中支“扶贫保”项目在米易县开单，助力1858户建档立卡贫困户精准精准扶贫攻坚战提供风险保障1.04亿元。这也是四川分公司“扶贫保”签出的首张保单。

“扶贫保”是四川精准扶贫专属保险产品，具有低保费、保障适度、广覆盖的普惠金融特性。该产品以2014年底四川全省建档立卡贫困人口为保险对象，以户为保险单位，以每年为一个保险期限，保险金额按家庭成员均摊，着力解决因意外事故、因病致贫返贫的问题，意外伤害伤残或身故保险金最高5万元。“扶贫保”每户缴纳保费60元。其中，市县两级政府财政补贴80%，农户自缴20%。

“扶贫保”政策出台后，中华财险四川分公司凭借农业保险和精准扶贫挂钩帮扶的现实表现，获得了政府认同。米易县虽不在四川88个贫困县之列，但“插花式”贫困现象依然存在。攀枝花“扶贫保”签单，为贫困人口系上“保险绳”。

发挥先进模范作用 构筑帮扶保护伞

中华财险鼓励各级机构到脱贫攻坚战场上大显身手，发挥先进模范作用，切实帮扶贫困户脱贫致富。

中华财险积极响应相关部门印发的《关于在贵州建设“保险助推脱贫攻坚”示范区的实施方案》(保监发[2016]59号)的号召，于2017年5月24日，与贵阳市相关部门签订了战略合作协议，并在协议签署现场向贵阳捐赠人民币20万元用于支持当地扶贫工作。

公司先后选派优秀党员干部赴四川通江县、南江县、平昌县等3个贫困县，深入贫困村担任驻村干部，实地开展精准扶贫工作。自开展扶贫工作以来共拨付帮扶资金40余万元，通过保险保障的乘数效应，为村民构筑了帮扶保护的“保护伞”。

典型案例1 华南(贵阳)电销中心脱贫帮扶项目

中华财险贵州分公司于2017年5月24日与贵阳市相关部门签订了战略合作协议。战略合作协议签署后，中华财险积极推进华南(贵阳)电销中心的落地和发展，并将以此为契机，充分发挥电销中心在吸纳就业、人才培养等方面的优势，助推精准扶贫。中华财险与贵阳市相关部门紧密配合，深入贫困地区开展就业宣传，在贵州全省范围内的贫困县公开招聘员工，力争解决3000个贫困家庭学生的就业岗位。同时，对政府认定的贫困大中专院校学生、贫困待业青年等适当放宽条件进行录用，并在食宿方面给予补助。中华财险还深入贫困地区，开展常态化的扶贫慰问工作，逢年过节对录用的贫困员工家庭进行实物捐赠及慰问。



中华财险向贵阳市捐赠人民币20万元用于支持当地扶贫工作。



2016年8月26日，湖南省贫困县精准扶贫新型农业经营主体贷款保证保险试点工作启动会在邵阳召开，湖南省相关部门和中华财险湖南分公司等五家单位现场签订框架协议。

典型案例2：为定点扶贫县——湖南省邵阳县捐款超过100万

今年5-6月，中华财险积极响应东方资产管理股份有限公司(以下简称“东方公司”)和中华保险集团公司的号召，组织全系统干部员工开展捐款献爱心活动，踊跃为东方公司定点扶贫县——湖南省邵阳县捐款。中华财险各位领导率先垂范，带头捐款，各分公司积极组织落实。截至6月28日，总、分公司募集善款共计101万元。这些善款将全部用于东方公司承担的邵阳县定点扶贫任务。

典型案例3：内蒙古锡林郭勒红义村脱贫帮扶项目

内蒙古锡林郭勒红义村(当地人称那家营村)隶属于内蒙古太仆寺旗红旗镇，地理位置偏远，自然资源贫瘠，立地条件差，十年九旱，村民的生产生活一直处于贫困线(人均年纯收入在4000元)以下。2013年，锡盟委、行署印发了《锡林郭勒盟定点扶贫方案》，计划用五年的时间，由120个盟直单位定点结对帮扶全盟贫困村。红义村的帮扶单位落实给了中华财险锡林郭勒中心支公司。接受扶贫任务后，中支公司立即成立了以党员干部带头的扶贫小组，深入农户，扎根农村，深入了解当地情况，寻求脱贫出路。公司在当地畜牧部门的指导下，以养殖业为脱贫致富的突破口，带领村民代表远赴吉林四平伊通县西门塔尔牛繁殖基础，调运回63头基础母牛，贫困户人均1头。通过三年的发展，目前人均已达到3头，有的甚至发展到4头，每头小牛犊的产值在6000元左右，仅养牛这一项，村民就摆脱了贫困。在养牛业的积极扶持下，村民看到了养殖业带来的好处，公司锡林郭勒中支扶贫队又适时推出了“小三养”即鸡、鸭、兔养殖，这样短平快的项目很快就见到了成效。此外，锡林郭勒中支还帮助当地贫困户建立了“中华幸福园”。帮助村中12户特困户住上了整洁明亮的新房屋。

通过中华保险锡林郭勒中心支公司五年的对口扶贫，红义村从扶贫前人均年收入不足4000元发展到今天人均年收入达到12000元，足足增长了3倍。五年来，通过有针对性的靶向帮扶和政策引导，使当地村民的生活保障水平得到显著提高，加快生

活保障水平得到显著提高，加快生

产的眼界更宽，思路更广，致富奔小康的劲头儿更足，心气儿更高。

突出“精准+特惠” 延伸保险扶贫触角

中华财险相关负责人表示，将把服务“三农”工作和扶贫攻坚放到国家战略高度去布局，探索提升金融保险服务效能，引导社会资源更多向贫困地区和人群倾斜。

下一步扶贫工作，中华财险将加快发展扶贫特惠保险，突出“精准+特惠”，实现贫困人群“愿保尽保”的大格局。中央提出金融扶贫要在“普惠”基础上坚持“特惠”，使贫困群众真正能获得金融服务。2017年，中华财险计划在全系统推出保险扶贫专属产品30余个，建立精准扶贫示范点，奖励在扶贫工作中服务模式创新、产品技术创新、与地方政府扶贫工作合作紧密的先进单位。

“我们将进一步加强贫困地区基层服务体系，不断延伸保险扶贫的触角，降低金融扶贫成本，提高金融服务覆盖率，提高小微企业信用保险和贷款保证保险覆盖率，推动贫困地区保险服务到村到户的大布局。”中华财险相关负责人表示。

中华财险还将结合地区扶贫产业特点，开发地方特色农险产品；针对建档立卡贫困户，精准对接农业保险服务需求。立足贫困地区资源优势和产业特色，因地制宜开展特色优势农产品保险，积极开发推广目标价格保险、天气指数保险、设施农业保险；针对扶贫产业新型经营主体，提供多元化的金融支农产品支持；积极发展扶贫小额信贷保证保险，为贫困户融资提供增信支持；探索推广“保险+银行+政府”的多方信贷风险分担补偿机制；探索开展贫困户土地流转收益保证保险，确保贫困户土地流转收益；结合农村电商、乡村旅游、休闲农业等农业新业态，开发物流、仓储、农产品质量保险、互联网+等保险产品。

远离贫困，从一份保障开始。中华财险将继续肩扛扶贫大旗，关切贫困群众的实际需求，汇聚中华力量打好扶贫攻坚战!

AD



中华财险辽宁分公司积极参与精准扶贫项目，为葫芦岛市建昌县玲珑塔镇37户贫困户购买的扶贫羊进行投保，以降低养殖风险。



中华财险湘西中支为困难群众送上慰问金。



中华财险在四川巴中开展精准扶贫活动。